

NetPos Mağazacılık Uygulaması

Netle Yazılım'ın mağazacılık uygulaması NetPos, mağacılık sektörüne yeni bir dinamizm getiren çok amaçlı otomasyon sistemidir. Netle Yazılım tarafından geliştirilen ve Netsis içerisine eklenen NetPos Modülü, mağazacılık uygulamalarında tüm ihtiyaçlara yönelik güvenilir, ekonomik ve doğru çözümler sunuyor.

Sektörün farklı istek ve sorunlarına cevap vermek için özel olarak geliştirilen NetPos; tekstilden kitapevine, züccaciye'den dayanıklı tüketim maddelerine, marketlerden cash&carry mağazalara kadar birçok farklı ihtiyaçlara hitap ediyor.

NetPos, peşin/taksitli satış, kampanya, nakit akışı ve iade koşulları gibi tüm mağazacılık uygulamalarında takip ve uyum avantajı sağlar.



NETPOS Uygulamaları :

- Reyon, renk, beden modülleri
- Pc Pos, bütünleşik PCLerde kasa uygulaması
- Esnek ve sınırsız rapor imkanı
- Otomatik bilgilendirme, mağazalar arası mesajlaşma
- Mağazalar arası transfer kolaylığı
- Kişisel bilgilendirme e-mail, sms, sözleşme, detaylı ekstre
- Seri takibi desteği
- Fiş / Fatura / Diğer belgeler

- Esnek yapılandırma ile bütünleşik renk, beden, drop, kavala ...
- Dizayn edilebilir sözleşme, ekstre, gider pusulası, kasa makbuzları
- Mağaza kartı desteği
- Sınırsız dövizle çalışabilme
- Toptan ve perakende satış desteği
- Tüm kredi kartları uygulama desteği
- Online Ödeme tipi / kasa durumu raporu
- Franchise uygulama desteği
- Hediye puan uygulamaları
- Müşteri kişisel detay ve kefil bilgileri
- Veri toplama sistemleri ile entegrasyon, depo uygulamaları
- Tek mağaza / Zincir mağaza
- Online ve offline çalışma
- Mali onaylı POS ve yazarkasalarla entegrasyon

Raporlama; NetPos, günümüzde iş zekasının en temel özellikleri olan esnek / yönetilebilen ve çok boyutlu analiz olanakları olan raporlama aracı içeriyor..

Satış adedi, ortalama satış fiyatı, KDV dahil cirosu, stok bakiye miktarı, rafta bekleme süresi, kredi kartı, banka komisyonlarının kasa etkisi; yerine koyma maliyeti, marka, müşteri, mağaza, satış temsilcisi, ürün, vb. performans değerlendirmesi, reyon metrekare karlılığı gibi raporların alınabildiği araç, OLAP (On Line Analytic Processing) teknolojisiyle çalışıyor.. Raporlama sistemi web tabanlı olup intranet ve internetten erişim hakkı ile dünyanın herhangi bir yerinden kullanabilirsiniz.

Ortalama hesap ve kümülasyon gibi vakit alan işlemleri küplerin yardımıyla rapor, grafik ve pivot tablo şeklinde hızlıca alabilir, drill-down özelliği ile özet bilgiden istediniz seviyede detaya erişebilirsiniz. . Oluşan küpler sayesinde birden çok yıla ait bilgileri karşılaştırabilir, birden çok şirkete ait verileri konsolide edebilirsiniz.

Küp analitik raporlama sistemi yanısıra, stok ve müşteri bazında satış, mağaza bakiye, en çok/az satan ürünler, hareketsiz stoklar, transfer görmüş stoklar, eleman bazında satış, kredi kartı komisyonları, kampanyalar, kasa bazlı gün sonu kontrol raporları gibi sınırsız rapor olanakları da mevcuttur.

Müşteri Hesap Yönetimi; Müşterilerinizin mutlu günlerinin e-mail, sms yoluyla kutlanabildiği sistemde, müşterilerinize ait banka/firma kredi kartları, kefil ve nüfus bilgileri de mevcuttur. Kredili satış sözleşmesi hazırlayabilir, basabilir, ödül listesi ve kara listeler oluşturarak satışa bilgi beslemesi yapabilirsiniz. Mağaza kartı olan müşterilerinizi ve riskli müşterilerinizi takip edebilirsiniz.. Müşterilerinize ait alışveriş ratinglerini saptayarak satış anında yönlendirebilirsiniz.

Ürün Yönetimi; Ürünlere ait resim, renk, beden özellikleri, asorti bilgilerinin tutulduğu, mağaza giriş irsaliyelerinin, satıcı siparişlerinin ve sayım kontrol işlemlerinin yapılabildiği yönetim sistemidir.

Merkezden mağazalara veya mağazalar arası onaylı mal transferini sağlar. Tek ekranda tüm mağazalara, mağazalar arası aynı anda birden fazla kayıt oluşturarak onaylı depolar arası transfer gerçekleştirebilirsiniz. Tedarikçi siparişlerinizin bakiye takibini yapabilirsiniz. ir, Üretim yapan firmalarda Netsis ERP paketleri üretim ve planlama fonksiyonları ile bütünleşik çalışır. Mağazadan merkeze verilen siparişlerin merkez verisine gerçek zamanlı alış siparişi olarak işlenir..

Perakendede Muhtelif / Peşin / Kredili Satış Yönetimi; Mağazanın müşteriye sunduğu ödeme olanakları, geçmiş ödeme bilgisi ve önceki alışveriş detayları ile ödemelerin ayarlanabildiği yönetim sistemidir. Kredili müşterilerinizle ilgili ödeme planlarınızı bir kez tanımlamanız yeterlidir. Gecikmeleri anlık olarak takip edebilir, dilerseniz faiz tahakkuk ettirilebilirsiniz. Tartılı mallar ile karma koli ambalajlı barkodlu ürünlerinizin satışlarını kolay ve güvenli bir şekilde yapabilirsiniz. Kasada oluşan çeşitli belgeler arka ofise sipariş, irsaliye, fatura şeklinde atılır, ön ödemeli sistemin kontrol

altında tutulması sağlanır. Problemlerini de kolaylıkla gerçekleştirebilirsiniz. yapılabilir.

Satış Koşulları; Mağazalarda dönemsel farklı fiyat, iskonto ve taksit gibi ihtiyaçlara çözüm sağlamak amacıyla istenen müşteri/ürün ödeme tipi aralığında istenen fiyat, iskonto ve taksit uygulaması Netpos paketinde satış koşulları yardımıyla yapılır. Mağaza bazında, istediğiniz tarih ve saat aralıklarında veya periyodik, satış koşulları ve kampanyalar uygulayabilirsiniz. Ürün grupları bazında mal fazlası kampanyaları, en ucuz ürünün ücretsiz veya iskontolu satılması, kampanyalara ek kampanyalar ekleyebilir, , geçersiz kampanyaları kilitleyebilirsiniz.

Yetkili İskontosu; Mağazalarda satış noktaları bazında iskonto sınırı verebilir, , mağaza yetkilileri bazında ayrı iskonto sınırları tanımlayabilir, satış anında yetkili şifresi girişi ile yetkili iskontosu yapabilirsiniz.

Ödeme Tipleri Banka/ Firma Kredi Kartları Yönetimi; Ödeme sisteminde, mağazada uygulanan tüm ödeme tipleri için taksit sayıları ve döviz bilgilerini detaylı olarak tanımlarsınız. Müşteri ödemelerinizi, nakit ve/veya senet, çek, kredi kartı gibi araçlarla yapabilir, . tüm ödeme tipleri için, taksit bazında ayrı fiyat ya da fiyat artış / azalış oranı uygulayabilirsiniz.nabilir.

Banka/firma kredi kartları da ödeme tipi olarak kullanılabilir. Kredi kartları için banka/firma ile yapmış olduğunuz sözleşmeleri sisteme tanımlayabilirsiniz... Banka/firma ekstrelere, sözleşme şartlarında yer alan vade ve komisyonlara göre oluşur,- böylelikle mutabakat kontrolleri yapılabilir.

Güvenli Satış; Tüm iptal işlemlerini satış noktaları bazında yetkilendirilerek yapabilir, , ve loglarda saklayabilirsiniz. . Yetki dahilinde fiyatta ya da indirim oranında değişiklik yapabilirsiniz.

Mağaza Yöneticisi; Yöneticiler için geliştirilmiş bu sistem ile mağazanızı uzaktan izleyebilir, Gelirlerinizi satış noktası bazında istediğiniz güncelleme periyodu ile yenileyerek anında görebilirsiniz.

Gün Sonu Raporları; Sistem gün sonunda kasiyerin kendi satış noktasına ait kasa raporunu ve ürün detayında satış iade raporunu almasını sağlar.

Nakit Akışı ve Finans Raporlama; Dönemsel olarak kredili müşterilerinizle ilgili taksit tutarlarını, banka/firma slip ödemelerini ve ödeme tipi bazında kasa hareket detayını içeren finans raporları, mağaza yönetiminiz ışık tutar.

Reyon Uygulaması; Reyon bazında ayrı kasa uygulaması ile, genel kasanın iş yoğunluğunu azaltan ve kasadaki kuyruk oluşumunu engelleyen sistemdir.

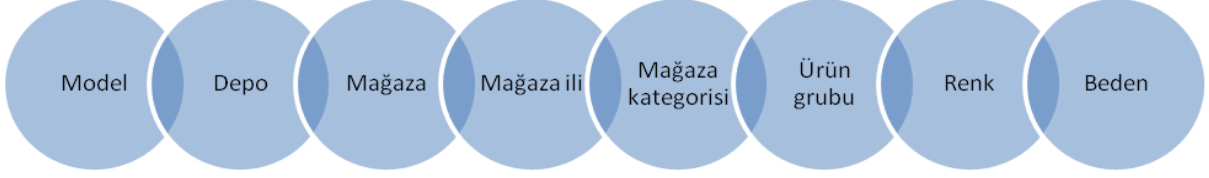
Haberleşme; Online mağazacılık uygulamalarında mağazalar arası telefon trafiğinizi azaltmak ve zaman kazanmak amacı ile sisteme online mesaj uygulaması entegre edilmiştir.

Kredili Satış Tahsilatları; Nakit ve senet tahsilatlarınızın Netpos kasalardan yapılmasına olanak tanır.

Kasa Gelir Gider İşlemleri; Satış noktalarından yapılan satış, tahsilat ve iade işlemleri yanısıra kargo ödemesi, kaparo, part time yevmiye ödemeleri kasadan kolaylıkla yapılabilir.

Hediye Puan Uygulamaları; müşterilerinize ürün grubu, ödeme tipi, özel günler bazında puan kazandırıp bu puanları daha sonraki satışlarda iskonto olarak kullanmalarını sağlayabilirsiniz.. Müşteri kartı uygulaması , zincir mağazalarınızın her birinde birikmiş puan kullanm imkanı tanır. .

Smart Transfer (Mağazalar arasında akıllı transfer) : Yeni sezon ürünlerin mağazalara dengeli transferini ve duran ürünlerin doğru zamanda doğru miktarlarda koşan mağazalara transferini otomatik olarak sağlar.



- Stok miktarı (şubedeki miktar, yoldaki stok-merkezden beklenen)
- Sipariş bilgileri
- Satış bilgileri (kümüle, son 7 gün, önceki 7 gün)
- Haftalık satış eğilimi (trend)
- Haftalık karşılama (cover-yoldaki stok + stok miktarı / son 7 gün satış)
- Ortalama raf süresi (satılan ürünün satılmadan önce stokta beklediği gün sayısı)
- Ortalama stok yaşı (stoktaki ürünün stokta durduğu gün sayısı)
- Stoğa ilk giriş tarihi
- Stoğa son giriş tarihi
- İlk satış tarihi
- Son satış tarihi
- Ürünün uğradığı mağaza sayısı gibi verileri raporlar, doğru ürün sevkiyatı gerçekleştirmeyi sağlar.